



Комплексная автоматизация управления

Решения Корпорации ПАРУС

## Корпорация ПАРУС — Ваш надежный партнер

Большинство факторов, мешающих процветанию предприятия, так или иначе связаны с проблемами в организации управления. Решение таких проблем важно всегда, но сейчас, в период становления новых экономических отношений, задача оптимизации управления становится актуальной как никогда. Поэтому для Вашего предприятия может оказаться особенно эффективным сотрудничество с Корпорацией ПАРУС - компанией, располагающей богатейшим опытом в области автоматизации процессов управления предприятием.

Как бы хорош ни был программный продукт, его следует покупать только в том случае, если Вы уверены, что фирма-разработчик:

- абсолютно надежна, и завтра Вы не останетесь один на один с не соответствующей современным требованиям системой;
- продолжает развитие и совершенствование программного продукта;
- обеспечивает серьезную поддержку своих клиентов на протяжении всей "жизни" продукта;
- готова оказать оперативную поддержку ваших филиалов и структурных подразделений в любом городе Украины.

Корпорация ПАРУС в полной мере отвечает этим требованиям. Это одна из лидирующих в Украине компаний в области разработки и внедрения "под ключ" комплексных систем автоматизации управления предприятиями.

Сегодня в Украине наряду с головным офисом в Киеве функционирует 19 дочерних предприятий и филиалов, а так же 40 дилеров Корпорации Парус, в которых работает более 500 специалистов. Центр разработки, силами которого сопровождаются и развиваются программные продукты ПАРУС для украинских пользователей, находится в Киеве. Более половины сотрудников Корпорации занимаются непосредственным обслуживанием клиентов (обучением, внедрением программных продуктов). Предоставление заказчику полного спектра услуг традиционно входит в круг задач ПАРУСа. Более 11 000 предприятий и организаций всех форм собственности по всей территории Украины и более 20 000 предприятий и организаций в России являются нашими зарегистрированными пользователями, и их число постоянно растет.

## Управленческая отчетность дает ответы на вопросы: Где? Почему? Как?

Система ПАРУС обеспечивает формирование самых разнообразных отчетов о показателях деятельности предприятия. Мы понимаем, что не существует конечного количества отчетов, на основании которых руководитель может принимать окончательные решения; мы также понимаем, что даже один и тот же отчет должен иметь – в зависимости от типа предприятия и вида бизнеса – различные алгоритмы формирования. Например, отчет о ключевых показателях деятельности пред-

приятия готовится для руководителей высшего и среднего звена и служит для интегральной оценки и контроля над работой подчиненных служб.

Подобный отчет не может быть получен на основании данных только бухгалтерского учета, так как для принятия оперативных решений совершенно необходима информация о работе коммерческих и производственных подразделений предприятия.

## Новое средство автоматизации управления — информационная система руководителя

Информационная система руководителя (ИСР) строится с использованием методики сбалансированных показателей эффективности - Balanced Scorecard (BS), которая оперирует следующими основными направлениями деятельности предприятия:

- Управление финансами.
- Маркетинг.
- Управление внутренними бизнес-процессами: производственными, логистическими и т.п.
- Рост и развитие: инвестиции, персонал.

ИСР состоит из следующих подсистем:

1. Сбора и наполнения — территориально распределенной совокупности программных продуктов (ПП) — источников данных для показателей ИСР. В качестве "транспортного" механизма может использоваться аппарат репликации — регулярного процесса синхронизации (согласования) информации баз данных.
2. Формирования и контроля показателей — это совокупность дополнительных функций Системы ПАРУС для создания в аналитической базе данных (АБД) объектов-значений предопределенного перечня показателей, их расчета и контроля на соответствие заданным условиям.
3. Визуализации — для настройки интерфейса рабочего места руководителя.

## Аналитическая обработка данных, прогнозирование и моделирование при помощи OLAP-технологии

Диалоговая аналитическая обработка данных — OLAP — является удобным инструментом быстрого анализа больших объемов данных и наглядного отображения результатов в виде рисунков, графиков, диаграмм и таблиц. Выявленные с помощью OLAP-технологии закономерности и тенденции — необходимая информация для принятия управленческих решений, а также для создания всевозможных отчетов и презентаций.

**Потребительские свойства OLAP-решения:**

- Постоянная высокая скорость выполнения отчетов любой сложности и запросов к базе данных любого объема.
- Возможность строить отчеты и запросы в бизнес-терминах конкретной предметной области пользователями — не специалистами в области информационных технологий.
- Открытая архитектура позволяет добавлять гиперкубы, а также меры и измерения в существующих гиперкубах. Возможно дополнение системы собственными методиками (алгоритмами) анализа данных.
- Наличие встроенных функций анализа данных (поиск N максимальных/минимальных значений, вычисление средних значений и др.) и основных



**Измерения:** Время, Продукт, География  
**Мера:** Объем реализации

функций статистического анализа. Реализация стандартных методик исследования бизнеса: определения динамики итоговых значений; анализа по степени важности; структурного анализа.

- Моделирование и прогнозирование всевозможных бизнес-ситуаций. Получение ответа на вопрос: Что будет, если ...?



## Решение ПАРУС-ON-LINE неограниченно расширяет круг пользователей Системы

При этом географический фактор не имеет значения — новые технологии обеспечивают унифицированный доступ к информационным ресурсам практически из любой точки земного шара через стандартный Web-браузер, а каждый пользователь работает только с той информацией и только с теми бизнес-функциями, которые соответствуют его правам доступа. Если Ваша компания состоит из нескольких территориально разобщенных подразделений (например, складов, магазинов, филиалов) или Ваш бизнес связан с использованием дилерских сетей, ПАРУС-ON-LINE позволит Вам вовлечь их в единую информационную систему и в реальном времени собирать актуальную информацию в центральном офисе, используя для этого минимальные технические и программные средства на удаленных объектах.

ПАРУС-ON-LINE обеспечивает:

- Прозрачный бизнес по единым правилам.
- Устойчивые связи с клиентами, качественно новый уровень их обслуживания.
- Унифицированные форматы документов и отчетов для всех участников бизнес-процессов.
- Снижение издержек, связанных с вводом и передачей информации.

ПАРУС-ON-LINE – это электронный бизнес в компаниях:

- B2E – с территориально распределенными структурами.
- B2P – работающих с дилерскими сетями.
- B2C – продающих товары и услуги конечным пользователям.
- B2B – между поставщиками, производителями, корпоративными потребителями.

## Функциональный состав Системы управления ПАРУС

Система обеспечивает автоматизацию управления основных бизнес-направлений финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Расширение функциональных возможностей Системы достигается ее интеграцией с информационными системами и модулями других производителей.

Бизнес-направления	Приложения Системы ПАРУС
Проектирование и реализация моделей бизнес-процессов и документооборота	Управление деловыми процессами
Логистика	Закупки; Склад; Реализация
Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM)	Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM)
Управление производством	Учет затрат и калькуляция себестоимости Технико-экономическое планирование
Управление ремонтами	Обслуживание и ремонт оборудования
Управление автотранспортом	Управление автотранспортом
Планирование и бюджетирование; Бухгалтерский учет	Управление финансами и бухгалтерский
Управление персоналом	Учет кадров; Расчет заработной платы
Служебные приложения	Администратор; Дизайнер; Конвертор баз данных
Отраслевые решения	
В рамках Системы созданы референтные информационные модели, которые могут использоваться в различных отраслях экономики. В случае необходимости автоматизации нестандартных бизнес-процессов Корпорацией ПАРУС разрабатываются дополнительные прикладные модули Системы.	

## Администрирование

Система ПАРУС имеет обширный набор специальных средств для общей настройки и сопровождения. Подобные функции осуществляются при помощи модуля "Администратор", который обеспечивает:

- логическое разбиение базы данных на независимые части, например, для раздельной работы с данными нескольких предприятий (организаций);
- ведение списка пользователей Системы (сотрудников предприятия); ведение списка удаленных пользователей (контрагентов, партнеров, собственных сотрудников "в командировке" и т.п.);
- разграничение прав доступа пользователей (в том числе, удаленных) к ресурсам Системы для повышения надежности ее функционирования; общесистемный мониторинг;
- а также оптимизацию работы Системы и выполнение других служебных функций.

Современная система, рассчитанная на одновременное использование сразу многими пользователями, не может обходиться без мощных средств разграничения прав доступа. Система ПАРУС в полной мере отвечает этому требованию, обеспечивая многоуровневое разграничение прав доступа.

Общесистемный мониторинг (аппарат отслеживания действий) дает возможность выяснить, кто выполнил ту или иную операцию в Системе. Подобный мониторинг является эффективным средством для выявления пользователя, выполнившего некорректное действие.



## Управление отношениями с клиентами (CRM)

Завоевать место на рынке и закрепиться на достигнутом уровне можно разными способами: снижая издержки, добываясь максимума отдачи от имеющихся мощностей, налаживая бюджетирование, финансовое планирование, оптимизируя складское хозяйство. А если возможности традиционных приемов и методов уже исчерпаны? Тогда надо изменить приоритеты: перераспределить средства и усилия, направив их не на товары или услуги Вашей компании, но на клиентов, с которыми Вы работаете.

Решить подобную проблему призвано решение CRM (Customer Relationship Management), обеспечивающее комплексную автоматизацию процессов взаимодействия с клиентами.

Системы автоматизации отношений с клиентами (CRM) охватывают практически все области деятельности компаний, имеющих клиентуру. Технология CRM поддерживает сбор, обработку и анализ информации, обеспечивающие максимальную эффективность взаимодействия с клиентами, в том числе — привлечения новых и сохранения лояльности существующих, сокращения расходов на работу с ними. Применение CRM-методик позволяет повысить эффективность маркетинга, сбыта и сервисного обслуживания за счет ведения единой информационной базы клиентов.

Решение Корпорации ПАРУС обеспечивает:

- Знание клиента — комплекс мер, дающий возможность получения максимально полной информации о клиенте.
- Автоматизацию контактов с клиентом — любого взаимодействия с клиентом: формирования запросов, заказов, счетов, накладных и пр.; учета обращений клиентов, учета и управления гарантийными и послегарантийными обязательствами, учета инцидентов и официальных писем и так далее.
- Анализ и сегментацию круга клиентов — по потребностям в товарах или услугах, платежеспособности, отношению к компании и по любым другим признакам.
- "Бесшовную" координацию между продажами, обслуживанием клиента, маркетингом и другими функциями, затрагивающими клиента; оптимизацию отношений с клиентами, дистрибьюторами, поставщиками и т.д.



## Розничная торговля

Наряду с оптовой торговлей, Система ПАРУС находит свое применение для решения управленческих и учетных задач "back-офиса" и "head-офиса" розничных торговых компаний и торговых сетей. Принцип построения Системы ПАРУС позволяет проводить интеграцию с любыми системами автоматизирующими задачи "front-офиса". Таким образом, в

проекте автоматизации для Заказчика снимается ряд ограничений. Например, успешно используемая система автоматизации торгового зала при развитии в компании-заказчике функций управленческого учета может остаться неизменной, при этом ПАРУСом будет обеспечена неразрывность информационных потоков и целостность системы управления.



## Логистика

Функции модулей логистики:

Модуль "Управление хранением (склад)" обеспечивает:

- Учет приходных и расходных накладных, распоряжений.
  - Учет приходных ордеров, приходных документов из подразделений, актов разногласий, распоряжений.
  - Учет ведомостей инвентаризации, формирование и учет актов списания недостач и оприходования излишков.
  - Оперативный учет товарных запасов на складах.
  - Учет укомплектования/разукрупнения товаров.
  - Оперативный контроль состояния товарных запасов на основании системы гибких (настраиваемых) критериев.
  - Учет внутреннего перемещения.
  - Разнесение накладных расходов по товарам на складах.
  - Ведение истории учетных цен по каждой партии товара на складе.
  - Формирование отчетов о товарных запасах.
- Модуль "Управление закупками" обеспечивает учет:
- Номенклатуры потребляемых товаров.
  - Заказов на приобретение товаров от потребителей.
  - Автоматизированный подбор по различным критериям поставщиков товаров.

- Договоров с контрагентами.
- Товарных документов на возврат поставщикам.
- Доверенностей на получение ТМЦ.
- Отчетов о различных аспектах работы, связанных с закупками.
- Анализ товарооборота и формирование на его основе новых заказов поставщикам и на производство.

Модуль "Управление реализацией" – инструмент управления торговыми операциями для:

- Ведения учета номенклатуры и цен реализации товаров и услуг.
- Ведения планов продаж.
- Учета и контроля исполнения заказов от потребителей на товары и услуги.
- Учета и оперативного отслеживания выполнения договоров с потребителями.
- Формирования и переструктурирования прайс-листов.
- Оперативного планирования отгрузок товаров и поступления платежей.
- Выписки счетов и контроль их оплаты.
- Резервирования и снятия товара с резерва.
- Учета взаимных расчетов с потребителями.
- Формирования отчетов о деятельности, связанной с реализацией.

## Товарный календарь и управление запасами

Товарный календарь Системы содержит информацию о движении ТМЦ за определенные промежутки времени. Данные календаря включают значения товарных остатков на начало и конец каждого периода, а также плановые показатели прихода и расхода товаров. Из товарного календаря пользователь получает информацию:

- о планируемой дате совершения складских операций оприходования и списания товаров;
- о документах, на основании которых эти операции будут произведены;

- о количественных характеристиках приходуемых (расходуемых) товаров;
- о заказах потребителей/подразделений поставщикам на производство, на основании которых формируются приходные и расходные товарные документы. Эта информация отражается на плановых показателях прихода/расхода и влияет на плановые значения товарных запасов;
- об отклонениях товарных запасов от контролируемых параметров.

## Отраслевые решения

Корпорация ПАРУС предоставляет решения для автоматизации управления промышленными предприятиями различных отраслей:

Нефтегазовые компании, энергетика и электрофикация, связь и телекоммуникация, машиностроение, фармацевтика, текстильная, пищевая, химическая, мебельная, деревообрабатывающая промышленности и другие отрасли.

Отраслевые решения строятся:

- с использованием специальных приложений Системы ПАРУС, например: "Розничная торговля нефтепродуктами" и "Оптовая торговля нефтепродуктами", "Реализация тепло- и электроэнергетики", "Абоненты – реализация услуг связи";
- при помощи интеграции Системы с модулями других производителей, а также настройкой базовой части Системы

Мы стремимся продвигать подобные решения по отраслевому принципу, в основе которого лежит обобщение опыта в отрасли на базе нескольких предприятий с последующим тиражированием этого опыта. Применение этого принципа приводит к снижению затрат предприятий на автоматизацию управления.

## Управление персоналом

Модуль предназначен для автоматизации работы отделов кадров и планово-экономических служб организаций. Он обеспечивает (поддерживает):

- Формирование штатного расписания – регистрации подразделений и должностей; учет нештатных подразделений.
- Прием сотрудников на работу, назначение на должность; учет личных сведений о сотрудниках.
- Учет сведений по всем исполняемым сотрудником должностям; учет нештатных должностей; учет данных о командировках и отпусках.
- Учет квалификационных категорий сотрудников, прохождения курсов повышения квалификации, сертификации.
- Учет кадровых перемещений — перевод на другую работу (должность); учет работ по совместительству, по совмещению; ведение архива уволенных сотрудников.
- Формирование приказов по персоналу и штатному расписанию с последующей отработкой их в учете.
- Учет военнообязанных, денежного довольствия, печать журнала денежных аттестатов.
- Формирование отчетных документов, приказов по штатному расписанию и персоналу, тарификационных ведомостей, отчетов для ДПА и ПФ.

## Расчет заработной платы

Вы можете воспользоваться следующими основными функциональными возможностями модуля "Расчет заработной платы":

- Расчет заработной платы (денежного довольствия).
- Формирование документов на выплату заработной платы.
- Формирование сводов проводок по оплате труда.
- Депонирование и перечисление начисленных сумм.
- Формирование отчетов для ДПА и ПФ.
- Формирование отчетных документов во внебюджетные фонды.
- Формирование банковских и кассовых документов.

В качестве входной информации для решения этих задач используются первичные документы (приказы) и данные, поступающие из подсистемы управления персоналом.

## Управление автотранспортом

Модуль "Управление автотранспортом" поддерживает функции учета и управления бизнес-процессами автотранспортных предприятий, возникающими при оказании услуг по перевозке грузов и пассажиров, а также по предоставлению механизмов специального назначения (бурильных установок, снегоуборочных приспособлений и т.д.). Модуль может использоваться для автотранспортных подразделений в составе крупных предприятий.

Обеспечивается автоматизация следующих подразделений автотранспортного предприятия:

### Диспетчерская служба:

- обработка заявок, формирование ежедневного наряда автопарка (суточные планы) и подготовка путевых листов;

- обработка путевых листов для расчета валового дохода (стоимости выполненной автотранспортным средством работы), определения параметров расчета зарплаты водителей, расчета нормы расхода горюче-смазочных материалов (ГСМ).

### Производственно-техническая служба:

- учет парка автомобилей, механизмов и агрегатов; учет их состояний;
- сбор фактических данных по эксплуатации автотранспортных средств (АТС): пробега и моточасов работы по путевым листам;
- учет планово-профилактических работ (ППР).



## Управление производственными ресурсами

В основу подсистемы "Управление производственными ресурсами" закладывается модель производства, состоящая из элементарных производственных процессов (ЭПП), что создает широкие возможности адаптации Системы к различным видам предприятий. Производство рассматривается как материальный поток, на входе которого — исходное сырье, материалы, полуфабрикаты, а на выходе — готовая продукция. Параллельно материалному потоку производства движется информационный поток первичных и отчетных документов (среди этих документов имеется поток, попадающий в бухгалтерский учет). Поскольку материальный поток производства образуется предметами, имеющими ценность в денежном выражении, то существует еще и стоимостной производственный поток.

Для описания конкретного производства используется модель производственного процесса: в ней указываются все операции, переходы между ними и сопряженные с операциями затраты. При движении по цепочке вместе с результатами обработки передается их себестоимость. С помощью цепочки ЭПП по всей номенклатуре продукции и полуфабрикатов может быть отслежено движение всех задействованных в производстве ресурсов, учтены затраты и рассчитана себестоимость как по всему производственному циклу, так и по любой его части.

## Производственный учет

Учет основного производства проводится в Системе совместно с логистическими модулями; при этом обеспечивается:

- Автоматизация всех учетных операций по отпуску материалов, сырья и комплектующих в производство, по оприходованию готовой продукции, брака, отходов, побочной продукции.
- Ведение единых карточек складского учета.
- Учет приходных ордеров, актов недостачи.
- Учет расходных накладных.
- Учет накладных на внутреннее перемещение продукции (сырья, материалов) между складами предприятия и внутри склада между материально-ответственными лицами.

- Поддержка комплектов продуктов производства и учет накладных на их комплектацию и разукрупнение.
- Учет актов списания.
- Учет инвентаризационных описей и генерация актов рассогласования.
- Формирование отчетов о запасах продукции (сырья, материалов) по складам, типам и группам продуктов, партиям, модификациям и т.п.

## Технико-экономическое планирование

В ходе производственного и технико-экономического планирования (ТЭП) решаются следующие задачи:

- На основании данных плана продаж, остатков продукции и нормативов формируется план производства, где указывается номенклатура и объемы выпуска продукции.
- В соответствии с планом производства, а также нормативами создается производственная программа, в которой указываются номенклатура, объем и сроки выпуска продукции отдельными подразделениями.
- В соответствии с планом производства, а также нормативами определяется потребность в ресурсах: ма-

териалах, сырье, комплектующих с учетом остатков на складе; трудовых ресурсов с детализацией, например, по профессиям и квалификации; оборудовании.

- По данным, полученным на предыдущих этапах, формируются плановые затраты, которые распределяются по подразделениям и видам продукции. Затем проводится калькуляция плановой себестоимости производства и продукции.



## Учет фактических затрат и калькуляция себестоимости

Методической и инструментальной базой для информационной поддержки основных функций учета фактических затрат и калькуляции себестоимости, а также анализа затрат и оценки ситуации для принятия управленческих решений по снижению себестоимости продукции является концепция контроллинга. Задачами контроллинга по учету затрат и калькуляции себестоимости является управление:

- Прямыми затратами: ценами ресурсов, нормами ресурсов.
- Накладными расходами: нормами расходов, распределением, объемами выпуска.

В качестве первичных документов используются производственные отчеты, содержащие данные о выпуске продукции и расходе ресурсов на производство.

На основании производственных отчетов автоматически или вручную формируются акты расхода на производство. Кроме того, в логистическом модуле на основе актов расхода на производство автоматически формируются акты списания материалов в производство, а на основе производственных отчетов – приходные ордера на выпущенную продукцию.

В реализации учета затрат и калькуляции себестоимости задействованы следующие структуры предприятия: бухгалтеры по производству собирают, группируют, обрабатывают и обобщают первичные документы по своему производству на основании данных управленческого учета, а затем передают результаты обработки в центральную бухгалтерию в группу по сводному учету затрат на производство и калькуляцию себестоимости.

## Управление техническим обслуживанием и ремонтами

Назначение модуля "Управление техническим обслуживанием и ремонтами (ТОР)" – поддержка бизнес-процессов управления техническим обслуживанием (ТО) и ремонтом оборудования.

Функции модуля ТОР:

- Учет состава оборудования.
- Учет времени (простоев) оборудования.
- Оценка технического состояния оборудования: регистрация данных о диагностических параметрах составных частей оборудования; оценка степени повреждения и остаточных/полных ресурсов.
- Контроль эксплуатации: регистрация внеплановых простоев, анализ их причин, оценка стоимости устранения.
- Планирование ремонтов и технического обслуживания.

Объекты ремонта – любые физические объекты на предприятии: автономные и входящие в состав технологических цепочек.

Цель – повышение эффективности использования оборудования. Налаживается взаимосвязанная работа автоматизированных рабочих мест (АРМ) специалистов в управлениях:

- главного механика,
- главного энергетика,
- главного метролога и т.д.

Использование описанного решения позволяет:

- накапливать знания о методах проведения ТО;
- знать текущее состояние работ по ТО и ремонтам;
- управлять информацией о ТО и ремонтах;
- регламентировать работы по ТО и ремонтам;
- уменьшить количество ошибочных действий персонала при проведении ТО и ремонтов;
- минимизировать издержки на ТО и ремонт;
- увеличить оперативность устранения сбоев и отказов оборудования;
- оптимизировать ремонтные процедуры;
- анализировать действия персонала при проведении ТО и ремонта;
- проводить обучение персонала по методикам проведения ремонтных работ.

## Бухгалтерский учет

Модуль "Бухгалтерский учет" может работать совершенно автономно. "Бухгалтерский учет" – это модуль, построенный по проверенной временем и тысячами клиентов концепции работы автоматизированной бухгалтерии. Модуль "Бухгалтерский учет" поможет Вам вести учет в национальной и иностранных валютах:

- основных средств и нематериальных активов;
- малоценных и быстроизнашивающихся предметов;
- товарно-материальных ценностей;
- расчетов с дебиторами и кредиторами;
- денежных средств на счетах;

- затрат на производство и других расходов; и при этом:
- детализировать учет по счетам расширенного аналитического учета до пятого порядка, а также по ряду вспомогательных признаков, определяемых самим пользователем;
- детализировать учет по материально-ответственным лицам и подразделениям предприятия, не являющимся самостоятельными балансовыми единицами.



## Управление финансами

Приложение "Управление финансами" является центральным модулем Системы ПАРУС по управлению финансами. Это приложение поддерживает:

- Текущее финансовое планирование на месяц или квартал: планирование доходов и расходов, движения денежных средств; составление прогнозного баланса; долгосрочное финансовое планирование.
- Контроль исполнения финансовых планов: проверку соблюдения контрольных цифр доходов и лимитов расходов. План-факт-анализ выполнения финансовых планов.
- Планирование и управление кредиторской/дебиторской задолженностью предприятия: установление лимитов возникновения и погашения задолженности; контроль на соответствие этим лимитам договоров, счетов, платежных документов; мониторинг текущего и ожидаемого состояния задолженности.
- Оперативное планирование и управление платежами: формирование платежного календаря; упреждающее выявление и устранение недостатка или избытка платежных средств; управление оплатой текущих счетов и заявок; оперативный учет поступлений и платежей.

- Финансовый анализ: расчет плановых и фактических показателей для анализа их взаимных отклонений.

Автоматизация производится в стоимостных и количественных показателях для самых разнообразных периодов, по центрам финансового учета, с учетом инструментов оплаты, приоритетов, источников финансирования, с указанием ответственных распорядителей, с идентификацией причин и виновников отклонений и др. Кроме того, обеспечивается формирование налогового плана, планирование и управление задолженностью по налогам, отчислениям и сборам.

Приложение поддерживает также:

- создание иерархической системы планов на единой базе данных (работа с квартальным планом и планами на каждый месяц этого же квартала и т.п.);
- "неоднородную" детализацию данных во времени (первый месяц квартала – по декадам, а остальная часть этого же квартала – по месяцам);
- организацию скользящего планирования (например, работу с квартальным планом, начало которого ежемесячно сдвигается на один месяц вперед).

## Страхование

Парус-Страхование — решение, которое будет полностью интегрировано во все бизнес-процессы жизнедеятельности страховой компании. Система осуществляет работу с финансами (планирование затрат), бухгалтерским учетом, оперативным учетом (полисы, перестрахование), расследованием убытков, управлением региональными подразделениями:

- Гибкая настройка на конкретные правила страхования. Фиксация неограниченного количества атрибутов, необходимых в дальнейшем для анализа.
- Регистрация, учет и контроль использования бланков строгой отчетности (бланков полисов, квитанций и т.п.). Автоматический контроль за их состоянием, возможность отследить нахождение любого бланка в любой промежуток времени, а так же всю его историю перемещения по диапазонам номеров с отображением в бухгалтерии.
- Возможность отследить остатки БСО по каждому агенту, агентскому пункту, подразделению по состоянию на любую дату с детализацией всех номеров (диапазонов).
- Регистрация и сопровождение договоров страхования. Детализация страховых сумм, премий, льгот и поступивших премий по каждому объекту страхования и риску.
- Формирование премиальных страховых агентов с учетом их категории.
- Учет всех объектов страхования с их характеристиками в базе данных с возможностью дальнейшего повторного их использования.

- Возможность финансового анализа в разрезе любого вида страхования.
- Учет и регистрация всех типов договоров перестрахования (принятого, переданного) в разрезе объектов с детализацией условий страхования по каждому риску.
- Формирование плановых графиков поступлений денежных премий получаемых (передаваемых) в перестрахование, а так же их последующее исполнение.
- Регистрация страховых событий с возможностью отслеживать историю работы с данным событием.
- Регистрация информации о страховых случаях в полисах страхования.
- Учет убытков по рискам.
- Формирование по каждому убытку базы данных документов, относящихся к данному страховому случаю.
- Урегулирование убытков, формирование распоряжений на оплату страхового возмещения.
- Анализ рентабельности отдельных видов страхования (доходность/убыточность).
- Анализ эффективности работы подразделений.
- Динамика поступлений премий за период в разрезе видов страхования.
- Анализ выплат и удержаний.
- Формирование отчета об окончании срока страхования в разрезе пакетов страхования, штатных подразделений, агентов.
- Отчетность в государственные органы по контролю за страховой деятельностью (регламентированная отчетность в МТСБУ по оперативному контуру, финансовая отчетность страховых компаний).

**КОМПЬЮТЕРНОЕ  
ОБОЗРЕНИЕ**

27 октября 2005

Наблюдения специалистов компании «Парус» также свидетельствуют от том, что за последние полтора-два года на украинском рынке CRM-технологии перешли из академической плоскости в практическую. Уже мало кто сомневается в преимуществах, которые позволяет получить CRM-стратегия. Сейчас более актуален вопрос возможности адаптации CRM-систем к различным отраслям.

**COMPUTERWORLD**

№12/2004 г.

На сегодняшний день на харьковском заводе пищевых кислот полностью автоматизированы задачи бухгалтерского учета, логистические процессы, задачи расчета себестоимости продукции. Ведется автоматизированный материальный учет, автоматизированы процессы расчета и начисления заработной платы.

Сейчас имеется возможность принять адекватные меры, чтобы свести риски (которые могут привести к реальным денежным потерям) к минимуму. Руководство завода с успехом пользуется представившейся возможностью — предприятие всегда находится на оперативном сопровождении, быстро получая консультации и поддержку со стороны корпорации «Парус».

**ТОК**

№3 (75), март 2005 г.

Еще одним масштабным проектом Корпорации «ПАРУС» является внедрение КИС в «АЕС Ривнеэнерго». Предприятие имеет в своем составе 18 РЭС. Основная цель созданной КИС - повышение актуальности управленческой информации и поддержка процессов принятия управленческих решений с возможностью моделирования деятельности предприятия. В рамках проекта были выполнены такие работы: настройка финансового контура и контура управления логистикой; автоматизация учета труда и заработной платы, кадрового учета в центральном управлении; автоматизация управления автотранспортом, техническим обслуживанием и ремонтом оборудования, а также, в перспективе, учета расчетов за электроэнергию с юридическими и физическими лицами.

**COMPUTERWORLD**

№25/2003 г.

Компания «Парус» выполняет проект комплексной автоматизации финансово-хозяйственной деятельности ОАО «Орскнефтеоргсинтез», входящего в холдинг «ТНК-ВР».

Система дает возможность оптимизировать управление производственными затратами за счет их структурирования и сбора по центрам ответственности и местам возникновения затрат, проводить расчет себестоимости готовой продукции, осуществлять управление сбытом и отгрузкой готовой продукции.

**ЭНЕРГО  
БИЗНЕС**

№14 (393), 29.03-4.04 2005 г.

Такие крупные компании как ОАО «Укрнафта», «АЕС Ривнеэнерго», Новоднестровская ГАЭС, Южно-Украинская АЭС, «Запорожьеоблэнерго» уже сделали свой выбор, отдав предпочтение ЕВР-системе «Парус-Предприятие 8».



февраль 2006-02-21

Крупные предприятия обычно заинтересованы в том, чтобы складской модуль был интегрирован с комплексной информационной системой, а кроме того, отражал массу различных атрибутов, таких как карта склада, текущая информация об объемах (кубатуре) товара, модификациях номенклатуры, тарифах, единицах измерения по каждой номенклатуре, анализ оборотов, прогнозирование товарных потоков и контроль остатков по множеству критериев на основе динамики потребления или реализации. Подобного функционала достаточно для удовлетворения потребностей большинства крупных предприятий Украины. И он реализован корпорацией «Парус» в системе «Парус-Предприятие 8», которая построена в архитектуре «клиент-сервер» на базе СУБД ORACLE. Такая архитектура дает возможность доступа пользователей к информационным ресурсам из любой географической точки в режиме реального времени.

**СЕТИ & БИЗНЕС**

2(21) май 2005

Ряд крупных украинских компаний тяжелой и химической промышленности также заключили договора с корпорацией «Парус» по проектам автоматизации управления. Особенность данных проектов - применение различных подходов к внедрению на базе многоотраслевого решения «Парус-Предприятие 8». Ряд проектов уже в работе: на «Запорожском титано-магниевом комбинате» (решение по автоматизации бухгалтерского, оперативного и складского учета), на Днепродзержинском «Фенольном заводе» (создание макета информационной системы управления и учета предприятия), в НПКФ «Вест-Пром» (разработка автоматизированной системы управления).

**ЛОГИСТИКА**

№1 2005

Среди отечественных разработчиков корпоративных информационных систем, в программных разработках которых присутствует модуль «Логистика», можно назвать корпорацию «Парус». Специалисты этой компании весьма четко определили круг проблем, с которыми чаще всего сталкиваются предприятия в своей повседневной жизни. Среди них отсутствие управления процессом товародвижения в масштабах предприятия, трудности создания эффективной системы управления снабжением, производством и сбытом компании, отсутствие оперативного контроля складских запасов, недоразвитость системы управления послепродажным обслуживанием клиентов и т.д.



